



Metti un pò di indipendenza nel tuo business



DALLE VECCHIE GPF ALLE GPF INDIPENDENTI

I manager di una società di consulenza, di una SIM o di una agenzia bancaria o di distribuzione, potrebbero focalizzarsi meglio sulla raccolta degli assets e sull'incremento dei margini.

sb Investments & Trusts Consultancy, Investment Manager, renderà più facile la ricerca di nuovo capitale riducendo il tempo perso a cercare performance negli investimenti.



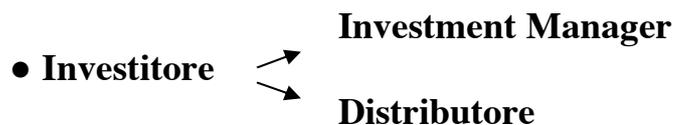
METTI UN FIORE ALL'OCCHIELLO

Poter esibire una GPF realizzata da Investment Manager Fee-Only (senza pagamenti da società finanziarie per la vendita dei loro prodotti), permette all'Azienda di distinguersi sulle concorrenti, un

sicuro ritorno di Clienti, eccellenza reputazionale e restituisce ai manager la loro funzione originale di sicuro riferimento per gli investitori.

DIVERSIFICA I TUOI PRODOTTI - E I TUOI MERCATI

La direttiva Europea, nota come MIFID, ha messo oggi la consulenza in senso proprio (o fee-only) al centro dell'industria dei servizi finanziari. I manager che sapranno integrarla tra i loro prodotti con efficacia saranno ricompensati dalla nuova tendenza del mercato. A questi manager e imprenditori, noi offriamo servizi di gestione per i loro Clienti secondo il modello di retribuzione sb ic:



COME OPERIAMO

Il nostro lavoro è caratterizzato dall'indipendenza di pensiero e dalla determinazione a concentrarci solo sulle idee che producono soldi, con un fresco approccio rispetto a quello delle tradizionali società finanziarie polifunzionali.

REPORTS

Noi produciamo reports trimestrali su una molteplicità di argomenti e temi d'investimento. Lo scopo della nostra ricerca è integrare le notizie dai Paesi del G7 con l'area Europa ed i Paesi Emergenti.

I reports possono essere arricchiti con interviste dirette e con un accesso interno al lavoro dei nostri team per assicurare la distribuzione delle idee e la discussione dei temi principali.

CONSULENZA INTERATTIVA

Il nostro servizio agli Istituzionali è disegnato su misura sulle richieste di ciascun cliente e può essere offerto anche in modalità White Label (senza etichetta) o su un universo ristretto di titoli.

Sulla base delle indicazioni che riceviamo, forniamo un piano



d'investimento dedicato con un proprio benchmark e l'allocazione geografica, settoriale e per capitalizzazione. Il focus è sugli obiettivi specifici del Cliente con un'enfasi sul rispetto degli obiettivi di rendimento e dei parametri preimpostati. L'analisi storica dei

rendimenti è sempre utile, ma noi guardiamo a ciò che non è ancora accaduto come elemento critico per raggiungere gli alti rendimenti di lungo termine. Nel rispetto delle indicazioni del Cliente, il nostro obiettivo è di identificare il modo migliore di aggiungere valore a livello di asset class e di country allocation.

Questa distinzione tra Asset Allocation Strategica (selezione di asset classes appropriate, utilizzo del benchmark e creazione degli scostamenti positivi) e Asset Allocation Tattica (la realizzazione pratica delle raccomandazioni d'investimento) è ulteriormente migliorata da considerazioni sui cambi e dalle tecniche di copertura del rischio (hedging policies).

L'investment management indipendente stà diventando una parte sempre più importante nei portafogli degli investitori istituzionali.



Attraverso la sua abilità di acquistare posizioni corte o lunghe un Investment Manager sb Investments ha il potenziale adatto per

generare rendimenti sia nei mercati crescenti che in fase di recessione. Come esperto di strategie alternative, offre due benefici principali. Primo, rendimenti spesso esibiti con una bassa correlazione rispetto agli asset tradizionali. Secondo, rendimenti spesso generati a bassi livelli di volatilità, contribuendo a rendere attraenti i rendimenti aggiustati per il rischio.

sb Investments & Trusts Consultancy ha sviluppato una esperienza crescente nella consulenza agli investimenti. Molti tra i più capaci hedge funds investment team sono a pieno titolo selezionati ed utilizzati nelle nostre gestioni.

sb Investments & Trusts Consultancy
97 Via Domenico Sansotta
00144 Roma – EUR
@ sb-ic@sb-ic.com
☎ (9.00 – 13.00) +39 06 5262141

AVVERTENZE SUI RISCHI LEGATI AD UN INVESTIMENTO

Le previsioni di rendimento futuro di un investimento o di un piano di risparmio non possono basarsi solamente sui rendimenti ottenuti in passato. I fenomeni legati all'inflazione e le variazioni dei corsi dei cambi possono determinare la crescita o il calo del valore degli investimenti e dei risparmi. I distributori, gli agenti o gli altri professionisti ad essi collegati, o le società che partecipano ai tuoi investimenti potrebbero avere interesse a generare perdite sui tuoi investimenti e sui tuoi risparmi e sui proventi che ne derivano, al fine di promuovere il collocamento di strumenti finanziari a più alto margine di guadagno per il collocatore. Il valore degli investimenti e dei risparmi ed i proventi che ne derivano possono diminuire o aumentare, e gli investitori ed i risparmiatori potrebbero non recuperare il capitale investito o risparmiato. Ulteriori dettagli e prospetti informativi degli strumenti finanziari utilizzati possono essere richiesti allo Studio utilizzando la posta elettronica. Operazioni d'investimento errate, o l'omissione delle operazioni dovute, possono portare alla perdita anche totale dell'investimento. Le informazioni ed i materiali forniti possono essere considerati come base di riferimento nel momento di prendere o comunicare decisioni in materia di investimenti. Sebbene i dati esposti siano elaborati con la massima cura, i metodi contabili sono una soluzione di sintesi e per questo inadeguati a rappresentare correttamente valori reali. Le normative concernenti il trattamento fiscale sono suscettibili di variazioni o modifiche future. Gli strumenti finanziari vengono utilizzati, nei servizi al cliente, al fine di escludere e prevenire l'esposizione ai rischi speciali dell'investimento. Rischi speciali dell'investimento sono: la leva finanziaria; la illiquidità degli strumenti; il fatto che un investitore potrebbe assumersi, a seguito di operazioni su tali strumenti, impegni finanziari e altre obbligazioni aggiuntive, comprese eventuali passività potenziali, ulteriori rispetto al costo di acquisizione degli strumenti; eventuali requisiti di marginatura od obbligazioni analoghe applicabili a tali strumenti; circostanze in cui i rischi connessi con uno strumento finanziario o con un'operazione finanziaria che combinano tra loro due o più strumenti o servizi finanziari diversi potrebbero risultare superiori ai rischi connessi alle singole componenti.

Fonte: Studio Battista (sb Investments) di Davide Battista